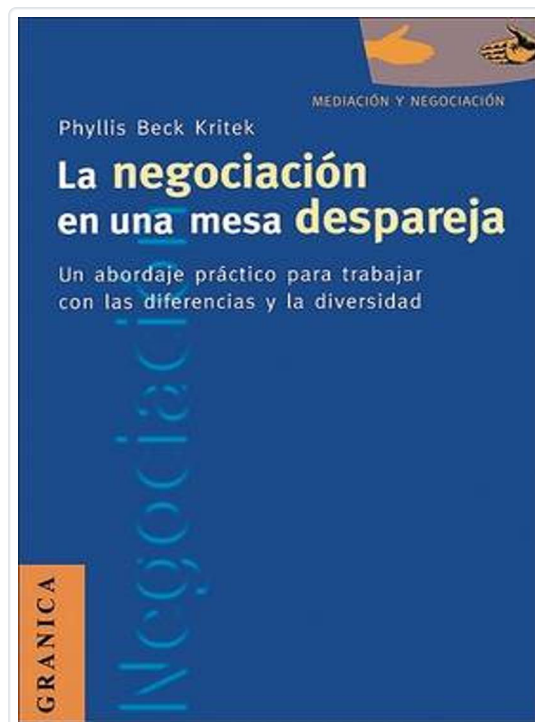




Varios Autores

La negociación en una mesa despareja

"La negociación en una mesa despareja estudia el proceso de resolución de conflictos donde la falta de equidad, aunque no es reconocida por los participantes, afecta las disputas y sus desenlaces. Para ayudar a abrir las mentes y desalentar la manipulación, la autora expone diez ""métodos de ser"" para afrontar constructivamente las desigualdades y la diversidad. Este libro alentador presenta métodos no tradicionales para tratar con la falta de equidad y proporciona herramientas para reformular el proceso de negociación. Innovador, atrapante, en última instancia transformador... Hace un aporte singular al campo de la resolución de conflictos y será ""un libro de consulta permanente en la biblioteca de la resolución de conflictos.""."



Editorial	Granica
Encuadernación	Tapa blanda o rústica
Páginas	411
Tamaño	220x150x20 mm.
Peso	508
Idioma	Español
Tema	Economía, empresa y derecho
EAN	9789506412654
PVP	23,90 €
PVP sin IVA	22,98 €



9789506412654