



DE SALTERAIN, FACUNDO

## locos por las ventas : actitud y comportamiento para ser un vendedor

Locos por las ventas está dirigido tanto a los que se inician en la profesión, como a los más expertos que desean mejores resultados, e incluso a quienes dudan ante la oportunidad de emprender una carrera en ventas. En forma ágil, no exenta de humor, el autor ofrece una serie de trucos y recursos extraídos de su profusa experiencia en la materia, para ayudar al lector a ejercer su trabajo no sólo con éxito, sino también con alegría y orgullo. El instructor de ventas más importante del mundo de habla hispana, Alex Dey, ha dicho de esta obra que constituye “Una visión impactante sobre el comportamiento de los vendedores que tienen éxito. Con este libro muchos vendedores se divertirán al sentirse identificados, aprenderán a disfrutar su profesión y conocerán como modificar sus hábitos de ventas para lograr el éxito deseado. Imperdible para locos fanáticos de las ventas”.



Argitaletxea	Granica
Azalak	Tapa blanda o rústica
Orrialdeak	192
Pisua	244
Hizkuntza	Español
Gaia	<Pendiente de asignación>
EAN	9789506415518
PVP	14,90 €
PVP,BEZik gabe	14,33 €

