

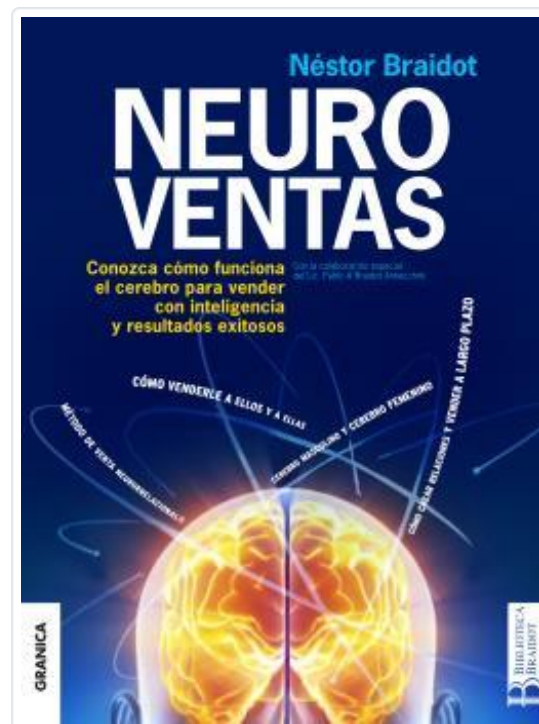


BRAIDOT, NESTOR P.

Neuroventas

¿Cómo Compran Ellos? ¿Cómo Compran Ellas?: Aprenda A Aplicar Los Conocimientos Sobre El Funcionamiento

Neuroventas es una obra que también profundiza en la neurocomunicación: palabras, silencios, sonrisas, miradas, gestos, muecas, pensamientos, posturas, tonos de voz? ¿todo? comunica, dice su autor, y proporciona numerosas claves para conocer al cliente y elaborar rápidamente las estrategias que conduzcan, más allá de la venta, a la creación de una relación que perdure en el tiempo. Obsesivo por ¿bajar la teoría a la práctica?, Braidot presenta al final un capítulo destinado al entrenamiento cerebral del vendedor, explicando con la claridad que lo caracteriza en qué consiste el entrenamiento cerebral y suministrando, a su vez, un conjunto de prácticas para que comiencen a transitar por un camino que, sin duda alguna, les permitirá desempeñarse con mayor eficacia y sin estrés en mercados donde la competencia prácticamente no da respiro.



Editorial	Granica
Encadernación	Tapa blanda o rústica
Páginas	280
Tamaño	230x170x mm.
Peso	419
Idioma	Español
Tema	<Pendiente de asignación>
EAN	9789506417659
PVP	16,90 €
PVP sen IVE	16,25 €

